



Viernes
17
FEBRERO
17h30

MASTER CLASS

LAS 10 CLAVES DE ÉXITO DE LA PROMOCIÓN INMOBILIARIA RESIDENCIAL ACTUAL



V EDICIÓN

MÁSTER DE FORMACIÓN PERMANENTE EN

GESTIÓN INMOBILIARIA

ASSET, PROPERTY & REAL ESTATE MANAGEMENT

ORGANIZADO POR:





V EDICIÓN

MÁSTER DE FORMACIÓN PERMANENTE EN

GESTIÓN INMOBILIARIA

ASSET, PROPERTY & REAL ESTATE MANAGEMENT



MASTER CLASS

LAS 10 CLAVES DE ÉXITO DE LA PROMOCIÓN INMOBILIARIA RESIDENCIAL ACTUAL

Desde hace más 15 años la Escuela de la Edificación junto con el Colegio de Aparejadores y Arquitectos Técnicos de Madrid y desde hace 3 años con la Universidad Francisco de Vitoria, imparten este prestigioso programa de estudios de que ofrece una educación especializada en el sector inmobiliario. Este tipo de programa está diseñado para proporcionar a los profesionales una comprensión profunda de las diversas áreas del sector inmobiliario, como la compra y venta de propiedades, la construcción y desarrollo de proyectos inmobiliarios, la gestión de activos inmobiliarios, la financiación inmobiliaria, la regulación y el cumplimiento legal, entre otros. Mantenerse a la vanguardia del ámbito profesional requiere de cada uno de nosotros un proceso de formación continua.

¿De qué hablaremos?

De desarrollar los 10 principales factores que determinan la viabilidad de una promoción inmobiliaria: el valor del suelo, los costes de edificación, las exigencias de retorno de la inversión, los estudios de mercado, el diseño del mínimo producto viable, el programa de viviendas, los ritmos de venta y absorción, el programa de superficies, el pricing y calidades, las dotaciones y servicios.

¿Quién nos lo va a contar?



José Manuel Sánchez Rodríguez

Máster en Economía Inmobiliaria

Ingeniero de Edificación y Arquitecto Técnico

Member of the Royal Institution of Chartered Surveyors. Registered Valuer

Director del Máster Inmobiliario "Asset, Property & Real Estate Management"



ASISTENCIA VÍA STREAMING

GRATIS PREVIA INSCRIPCIÓN
formacion@aparejadoresmadrid.es
91 701 45 00